



Har du set vores nye hjemmeside?

I November 2011 gik vores nye flotte hjemmeside i luften på www.andersenconsult.com

På hjemmesiden kan du bl.a. finde informationer om vores netværk, Investering i Vækst - ASIEN og Investering i Vækst - AFRIKA, kommende events og relevante nyheder.

Turen går til Cambodja...

Som en del af netværksprogrammet gik den årlige studietur med Investering i Vækst - ASIEN til Cambodja. Traditionen tro samledes vi til den årlige julefrokost i Bangkok inden den faglige del af turen startede.

I år faldt valget på Cambodja, da ingen af netværksdeltagerne endnu har forretninger her, samt at det er et vækstmarked, med stort potentiale.

På studieturen var der bl.a. arrangeret møde med potentielle lokale forretningspartnere og regeringsrepræsentanter, informationsdag om Cambodjansk kultur og historie. Herudover besøgte netværksdeltagerne en række udenlandske investeringsgrupper og et mikrobryggeri, hvor der blev diskuteret muligheder og udfordringer i forhold til at lave forretninger i Cambodja.



Ny medarbejder



Cecilie Ellebæk Thomsen blev ansat som konsulent ved Andersen Consult i november 2011. Cecilie kommer til at bistå med en række konsulentopgaver og den daglige drift.

Cecilie er uddannet Cand. Merc. i Marketing, og har tidligere arbejdet med kommunikation og marketing, som er egenskaber hun også kommer til at gøre brug af hos Andersen Consult.

Nordjyske entreprenører vil til Afrika!

Der er uanede muligheder for at vækste i Afrika, og det vil de nordjyske entreprenører være en del af. Det var indtrykket, som vi gik hjem med efter det første introduktionsmøde på Andersen Consults nye Afrika netværk: Investering i Vækst - AFRIKA.

Netværket har samme formål, som det igangværende Asien netværk, hvor ligestillede entreprenører deler ud af erfaringer og udfordringer i et lukket forum.

Konsulent og tovholder Lars. S. Andersen, Andersen Consult udtaler: *"Netværket er deltagernes bedste rådgivningsplatform, da det giver fri adgang til 10-15 andre entreprenører, der er i samme situation, og som med entusiasme deler ud af sin viden og erfaringer. Den form for rådgivning har man ikke adgang til mange andre steder."*



Det optimale deltagerantal i et entreprenørnetværk er ca. 10 virksomheder og 15 deltagere. Kort efter intromødet i december var netværket stort set udfyldt, så noget tyder på, at entreprenørerne er enige med Andersen Consult. Vi starter den 5/3 hos Arctic Group - kontakt os for mere information.